

Formation CCI International Centre-Val de Loire

LES ETAPES CLES POUR BIEN DEMARRER VOTRE PROJET EXPORT

Valider la faisabilité du projet export et connaître les acteurs de l'export Connaître et mettre en avant ses éléments de différenciation

Cibler et hiérarchiser ses marchés export, définir sa stratégie de distribution Identifier et préparer ses actions commerciales export et les budgets associés Connaître les aides à l'export et sensibilisation aux techniques export

Exporter : enjeux, étapes et acteurs

Décrire les motivations pour aller à l'export, apport méthodologique pour connaître les étapes d'un projet à l'export et maîtriser l'ensemble des acteurs qui accompagnent les PME-PMI à l'international

Analyse de la faisabilité d'un projet export

Réalisation d'un auto-diagnostic visant à mettre en avant les forces et les faiblesses de chaque entreprise (travail participatif et individuel). Sur la base des faiblesses identifiées, rédiger les axes de

progrès de chaque entreprise participante

Ciblage des marchés export

Où ? Pourquoi ? Critères décisifs à définir pour cibler ses pays, apport méthodologique pour classer puis hiérarchiser les marchés cibles

Elaboration d'une stratégie, plan d'action et budget export

Quel modèle commercial de vente retenir ? Quelles actions export réaliser sur 3 ans et identifier les coûts

Préparer ses actions export (quand, qui, avec qui)

J'internalise ou externalise mes actions export et quand les programmer sur une première année

Assurer son suivi commercial export

Comment animer son réseau de distribution et sa prospection à l'export ?

Sensibilisation aux techniques export

Les moyens de paiement à l'international et les incoterms

PUBLIC
Dirigeant et collaborateur des services commerciaux et import-export d'entreprises, créateurs, ...

COMPETENCES VISEES
Préparer son développement export

PEDAGOGIE
Alternance d'applications et d'apports théoriques Participation des stagiaires en mettant à profit leurs expériences vécues

	Indre	Cher	Indre-et-Loire	Eure-et-Loir	Loir-et-Cher	Loiret
Durée	1 jour soit 7 heures					
Prix	400 € par stagiaire					
Dates						*

Info



Besoins de conseils sur une formation, contactez nos conseillers CCI :

CHER - Karina Martins - 02 48 67 80 91 - kmartins@cher.cci.fr

EURE-ET-LOIR - Naïma Maskine-Demirel - 02 37 84 28 41 - nmaskine@cci28.fr

EURE-ET-LOIR - Marie-Pierre Harmel - 02 37 91 65 10 - mpharmel@cci28.fr

INDRE - Damien Bailly - 02 54 53 52 03 - dbailly@indre.cci.fr

INDRE - Nathalie Prin - 02 54 53 52 02 - nprin@indre.cci.fr

TOURAINNE - Brigitte Menon - 02 47 47 20 71 - bmenon@touraine.cci.fr

LOIR-ET-CHER - Hanae Amri - 02 54 44 64 57 - hamri@loir-et-cher.cci.fr

LOIRET - Dominique Perrin - 02 38 25 25 31 - dominique.perrin@centre.cci.fr